



Project **Strategie** _ Betalingsverkeer _ Opzetten nieuwe verkoopstructuur

Opdracht ontwikkel nieuwe sales organisatie & aanpak voor bestaande strategische accounts in Nederland en marktontwikkeling in België, Frankrijk en Italië.

Opdrachtgever EQUENS (voorheen Interpay)

Project **Strategie** _ Zorg _ Bepalen Missie Visie Identiteit

Opdracht Formuleer gemeenschappelijk gedragen Missie, Visie en Identiteit

Opdrachtgever Aandeelhouders nieuw op te starten (hotel) zorgconcept

Project **Strategie / Management / Marketing** _ Zakelijke Dienstverlening

Opdracht Bepalen en uitvoering geven aan commerciële strategie en beleid; aansturen en begeleiden account en product teams in commerciële operatie

Opdrachtgevers AMRO, BULL, V&L Informatica, KLIQ, Interpay/EQUENS , Repay

Project **Business Management** _ Cards en Payments _ Dealmaking

Opdracht Veiligstellen betalingsverkeer dienstverlening voor langere periode van 2 strategische relaties in een (voor de eerste keer) speelveld met internationale concurrenten. Contracteren lange termijn betalingsverkeer dienstverlening met transactiewaarde > € 100 miljoen per contract.

Opdrachtgever EQUENS (voorheen Interpay)

Project	Business Management _ IT _ Professionalisering V & M
Opdracht	versterk de commerciële slagkracht van de organisatie middels inrichting van een verkoopgericht marketing support afdeling , introductie strategisch account management en realisatie van een commercieel management informatiesysteem.
Opdrachtgever	V&L Informatica

Project	Business Management _ Zakelijke dienstverlening - Ondernemen
Opdracht	Vanuit MT positie bijdrage leveren aan realisatie (integrale) bedrijfsdoelstellingen .
Opdrachtgevers	V&L Informatica , KLIQ, Interpay/EQUENS en Repay International.

Project	Business Development _ Betalingsverkeer _ Duitstalige landen
Opdracht	Herstellen commerciële relatie van 2 strategische accounts in Banking; introductie nieuwe – SWIFT en SEPA- oplossingen voor betalingsverkeer; vergroten naamsbekendheid in DACH regio; business scan kansen DACH markt voor UK betalingsverkeer dienstverlener.
Opdrachtgever	Directeur Europe, VOCALINK Ltd., London,

Project	Business Development _ Credit Cards _ Start up / Duurzaam
Opdracht	Ontwikkeling - in samenwerking met VISA en PwC- van nieuwe partnerships met Banken en Credit Card organisaties in m.n. Europa.
Opdrachtgever	Repay International

Project	Start Up management _ Zorg Leisure _ Start up zorghotel
Opdracht	Evaluatie business case van potentiële private partners; samenwerking met beoogde partners (3) formaliseren in nieuw op te richten BV; ondersteunen bij opstart van bedrijf
Opdrachtgever	RvB Stichting Zorgpartners Midden Holland

Project	Start Up management _ IT _ Start up nieuwe divisie
Opdracht	Formeer en start een divisie met IT professionals die projecten gaan uitvoeren in kader van Y2K en EURO.
Opdrachtgever	BULL Europe

Project **Transitie** _ Cards en Payments _ Duitsland en Nederland

Opdracht Bijdrage leveren aan proces om tot 1 verkoop en marketing organisatie te komen verantwoordelijk voor commerciële strategie, beleid en uitvoering voor de Europese markt

Opdrachtgever EQUENS (voorheen Interpay)

Project **Transitie** _ Cards en Payments _ ` interne ` relatie > externe klant

Opdracht Faciliteren transitie proces : opdrachtgevers (Banken) en uitvoerder (Interpay) hebben voor het eerst een commerciële relatie.

Opdrachtgever EQUENS (voorheen Interpay)

_ Project **Transitie** _ Zakelijke Dienstverlening _ Reorganisatie V & M

Opdracht Uitvoeren van reorganisatieplan met als speerpunten omvangrijke reductie fte en implementatie van nieuwe processen en dienstverlening.

Opdrachtgever KLIQ Re-integratie

Project **Transitie**_ _ Zakelijke Dienstverlening _ Commercieel speelveld

Opdracht Ontwikkelen account management en verkoopbinnendienst in een speelveld waarbij concurrentie en aanbestedingen nieuwe krachten zijn.

Opdrachtgever KLIQ Re-integratie

Project **Consultancy** _ Zorg _ Haalbaarheidsstudie

Opdracht Quick Scan haalbaarheid nieuw revalidatieconcept

Opdrachtgever St Zorgpartners & Groene Hart Ziekenhuis

Project **Consultancy** _ MKB _ Dienstverlening

Opdracht Vinden van strategische participanten voor continuïteit , herstel winstgevendheid en/of groei. Begeleiding start ups. Vinden, selecteren overnamekandidaten. MBI-begeleiding.

Opdrachtgevers MKB, specialisatie Dienstverlening, IT en Zorg

Project	Consultancy _ Zorg-Leisure _ Start Up
Opdracht	Evaluatie business case van potentiële private partners; samenwerking met beoogde partners (3) formaliseren in nieuw op te richten BV; ondersteunen bij opstart van bedrijf
Opdrachtgever	RvB Stichting Zorgpartners Midden Holland

Project	Marketing _ Zakelijke Dienstverlening _ Corporate identiteit
Opdracht	Selecteer een strategische communicatie partner die kan helpen om een nieuw (voortzetting van) bedrijf in de (re-integratie) markt te zetten. Onderdeel van activiteit is nieuwe huisstijl, branding en positionering ontwikkelen
Opdrachtgever	KLIQ

Project	Marketing _ Zakelijke Dienstverlening en IT _ Management
Opdracht bewaken	Leiding geven aan marketing afdeling, beleid initiëren en uitvoering
Opdrachtgever (s)	V&L Informatica, KLIQ Re-integratie

Project	Coaching _ Zakelijke Dienstverlening _ Ontwikkeling team V & M
Opdracht	Coach en faciliteer medewerkers in hun dagelijkse werkzaamheden en zorg voor verdere professionele en persoonlijke ontwikkeling.
Opdrachtgever	alle opdrachtgevers

Opmerkingen.

1. Privé betrokken bij onderwerpen gerelateerd aan (gehandicapten) zorg, cultuur en sport.
2. Overzicht betreft projecten uitgevoerd als zelfstandige en 'ondernomen' in loondienst.
3. Zie voor meer informatie over Hans Brouwers en HB Business Management www.hbusiness.nl
4. Rode draad , succesfactor in alle projecten : strategisch, verbindend en commercieel. Uitdaging , in beweging brengen en via plan naar resultaat. Extern gericht.